Documento de Mensagens

Versão 1.0

Histórico da Revisão

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Data** | **Versão** | **Descrição** | **Autor** |
| 19/08/2013 | 1.0 | Criação do Documento | Guilherme Calegari |
| 30/08/2013 | 1.1 | Inclusão de Novas Mensagens | Lucas de Oliveira |

Índice Analítico

1. INTRODUÇÃO 4

2. REGRAS DE NEGÓCIO GERAIS 4

3. REGRAS DE NEGÓCIO ESPECÍFICAS 4

# INTRODUÇÃO

O presente apresenta de maneira ordenada as mensagens de negócio que são parte do sistema REQCYCLER - Ferramenta Colaborativa para Elicitação e Maturamento de Requisitos.

# MENSAGENS DE NEGÓCIO

Esta sessão abrange as mensagens de negócio do sistema, as quais são identificadas pelo código MN + número sequencial.

|  |  |
| --- | --- |
| **Número** | **Mensagem** |
| MN01 | “Os dados informados serão perdidos. Deseja realmente voltar?”; |
| MN02 | “O cadastro do projeto não foi concluído. Os dados informados serão perdidos. Deseja realmente cancelar?”; |
| MN03 | “Os dados informados serão perdidos. Deseja realmente prosseguir?”; |
| MN04 | “O cadastro do Fluxo de Aprovações requer ao menos um Nível de Aprovação”; |
| MN05 | “Todos os Níveis de Aprovação requerem um aprovador. Favor verificar”; |
| MN06 | “Um participante do projeto não pode ser eleito aprovador para mais de um nível. Favor Verificar”; |
| MN07 | “O número máximo permitido de níveis é 10. Favor verificar.”; |
| MN08 | * Nome: “O campo Nome é de preenchimento obrigatório”; * Tipo: “O campo Tipo é de preenchimento obrigatório”; * Classificação: “O campo Classificação é de preenchimento obrigatório * Versão do Sistema: “O campo Versão do Sistema é de preenchimento obrigatório”; * Solicitante: “O campo Solicitante é de preenchimento obrigatório”; * Complexidade: “O campo Complexidade é de preenchimento obrigatório”; * Descrição: “O campo Descrição é de preenchimento obrigatório”; |
| MN09 | “O cadastro do requisito não foi concluído. Os dados informados serão perdidos. Deseja realmente cancelar?”; |
| MN10 | “Deseja realmente excluir?”; |